**Аннотация дисциплины**

**«*Тренинги «Эффективные переговоры»»***

***Цель дисциплины:*** - подготовка студентов к эффективному ведению переговоров в сфере корпоративного управления на основе усвоения теоретических знаний и овладения современными технологиями проведения бизнес-переговоров.

***Место дисциплины в структуре ООП:*** - дисциплина вариативной части филиальского блока дисциплин по выбору основной образовательной программы бакалавриата по направлению подготовки 38.03.02 Менеджмент, профиль «Корпоративное управление».

***Краткое содержание:***

Изучение дисциплины предполагает сочетание лекций и практических занятий, в ходе которых учащимся предлагаются для обсуждения и анализа конкретные ситуации (кейсы). Практические занятия базируются на использовании широкого спектра активных методов обучения, таких, как: дискуссии, анализ конкретных ситуаций, ситуационные и ролевые игры, «мозговой штурм», деловые игры и т.д. для формирования профессиональных навыков ведения эффективных переговоров.